



Der Name WENKO steht seit 60 Jahren für Erfolg und innovative Ideen aus den Bereichen Haushalt, Küche, Bad, Wellness, Garten und DIY.

Unsere innovativen Produkte finden Sie weltweit im Onlinehandel, bei etablierten Versandhäusern sowie im stationären Handel.

Um unser dynamisches Wachstum auch in Zukunft sicherzustellen suchen wir für unseren Vertriebsbereich Versandhandel zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unser Unternehmen eine/n

Junior Key Account Manager (m/w/d)

- Ihre Aufgaben:**
- Erschließung, Aufbau und Pflege definierter Teilmärkte im Vertriebskanal Versandhandel
 - Festigung und Ausbau der Marktposition in den zu betreuenden Teilmärkten
 - Systematische Planung und Koordination aller Aktivitäten zur Förderung der zu betreuenden Märkte/ Verwendergruppen
 - Einhaltung vereinbarter Budgets und sonstiger Ziele

- Ihr Profil:**
- kaufmännische Ausbildung
 - Erste Vertriebserfahrung im Key Account Management
 - Gute Kenntnisse im Distanzhandel
 - Gute MS Office-Kenntnisse, SAP-Kenntnisse von Vorteil
 - Reisebereitschaft
 - Verhandlungsgeschick, gepflegtes Auftreten
 - Selbständigkeit, Einsatzbereitschaft, Durchsetzungsvermögen

Wir bieten Ihnen ein spannendes Aufgabengebiet in einem Vertriebsbereich mit ausbaufähigem Wachstumspotenzial. Sie erhalten eine leistungsbezogene Entlohnung sowie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Jahresbruttogehaltsvorstellung und Verfügbarkeit. Bitte richten Sie diese an Frau Timmer, Personalabteilung.

WENKO-WENSELAAR GmbH & Co. KG

Im Hülsenfeld 10, 40721 Hilden

Tel: 02103/573-924

E-mail: bewerbung@wenko.de

www.wenko.de